



## Riccardo Pavanato

Associate

In qualità di coordinatore di team e progetti, Riccardo opera in realtà industriali italiane ed estere applicando principi, tecniche, metodi e strumenti del lean system. Ha trasformato in modo significativo aree operative quali Development, Process Reengineering, Supply Chain Management, Industrialisation, Project Management, HR training, and Industrial Investment Assessment forgiando un nuovo terreno capace di creare risultati misurabili attraverso un approccio sistemico.

### Contact:

+39 340 819 4515 mobile

+39 049 591 9703 office

[auxiell.valueselling@valueselling.com](mailto:auxiell.valueselling@valueselling.com)

Connect on LinkedIn

   

[valueselling.com](http://valueselling.com)

Riccardo è Partner & CEO di auxiell, una società di consulenza dedicata a trasformare imprese ed organizzazioni in lean organization eccellenti in tutti i processi applicando principi, tecniche e metodi, strumenti del lean system. Attraverso l'approccio lean, Riccardo ha visto le aziende migliorare il servizio clienti e il tempo di risposta, ridurre i costi e il tempo di produzione da settimane a ore. La sua collaborazione con ValueSelling Associates gli consente di applicare gli stessi principi lean al processo di vendita.

Anche se Riccardo non ha seguito una carriera tradizionale di vendita, ha venduto con successo milioni di euro di servizi business-to-business, uno dei "prodotti" più difficili da vendere. Egli condivide la sua esperienza nel genba e l'approccio di vendita orientato ai processi essendo spesso invitato come relatore a conferenze internazionali, in Italia e in tutto il mondo, presso rinomate istituzioni quali CUOA Business School, INFOR Business Academy, Bologna Business School, ADERAC Messico, ecc.

Laureato in Ingegneria Gestionale presso l'Università degli Studi di Padova, è anche iscritto all'Albo degli Ingegneri della Provincia di Venezia.

Keep it simple. Drive results.